



# משא ומתן

## קורס ייעודי לבוגרי מאיצים

### מטרת הקורס:

קורס מקיף למשא ומתן לבוגרי מאיצים. אסטרטגיה, טקטיקה, יחסי כוח, השפעה ושכנוע. כולל תרגולים מעשיים ומקרי בוחן.

### פרטי הקורס

ZOOM

4 מפגשים, 20 ש"א  
ימי ראשון שעות 17:30-21:15

### מחיר הקורס:

360 ש"ח

### מרצה:

אלון אפרת

תכנים

נושא

תאריך

מס' מפגש

הנחות היסוד, תנאים והגדרות למשא ומתן  
משא ומתן- מודל יכולות העל ומתודת  
משא ומתן- שלב ההכנה: ארגז שבעת הכלים  
שלב ההכנה- תרגיל מסכם

משא ומתן: מה שחשבת  
והרבה מעבר. מבוא לעולם  
המשא ומתן, שלב ההכנה

1.09.24

.1

משא ומתן- השלב הבלתי פורמלי  
מתיישבים סביב השולחן- עקרונות הפתיחה  
תרגיל משא ומתן  
אוחזים בהגה- שלב החקירה  
שלב החקירה- מקרה בוחן

אוחזים בהגה- בין פורמלי  
לבלתי פורמלי- לפצח את  
הצד השני

8.09.24

.2

משא ומתן- מאסטרטגיה לטקטיקה  
מנופים וכוח על שולחן המשא ומתן  
יחסי כוח במשא ומתן- מקרה בוחן  
תרגול מתקדם

מאסטרטגיה לטקטיקה-  
יחסי כוח, מנופים ועוד

15.09.24

.3

לקרוא את הצד השני ולהיות צעד קדימה  
כלי השפעה ושכנוע  
פרקטיקות וטקטיקות במשא ומתן  
תרגיל מסכם  
משובים וסיכום הקורס

השפעה, הנעה ושכנוע  
במשא ומתן

22.09.24

.4